

Kortlæg dit netværk

Det er afgørende for, at du får mest mulig succes med din networking, at du har en fornemmelse af, hvem der er i dit netværk, hvad de laver, og hvem de evt. kender.

Med et sådant overblik vil du nemmere kunne aktivere dit netværk og få hjælp til det, du gerne vil lykkes med.

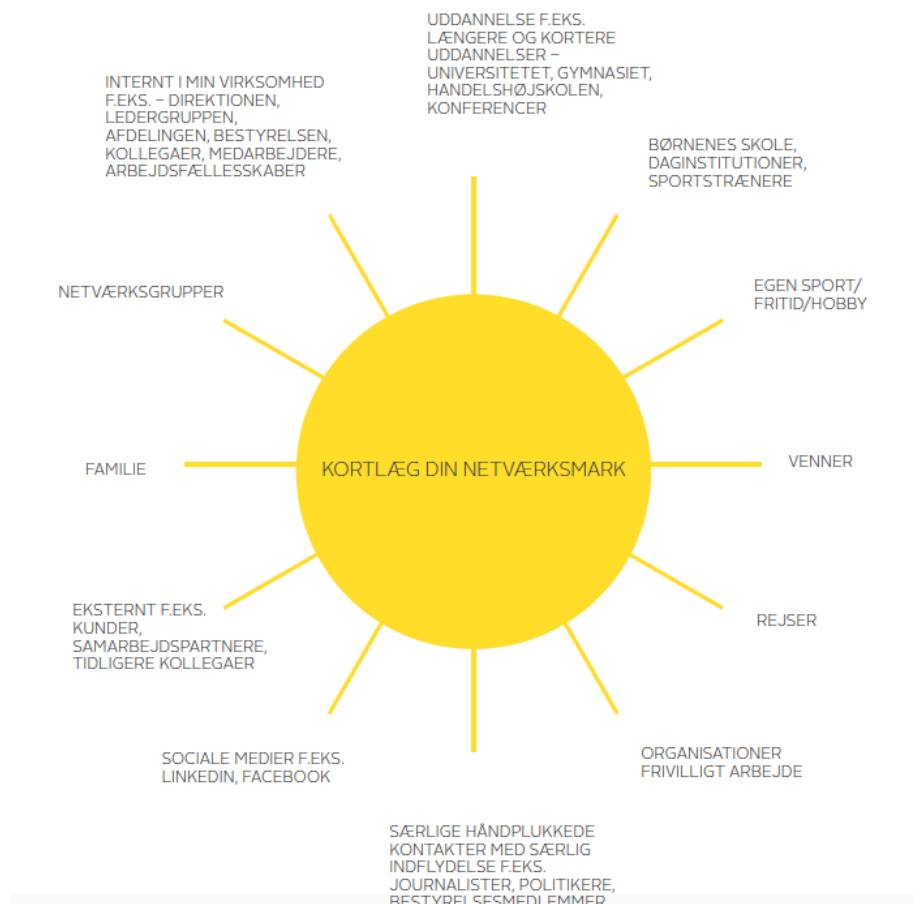
Der er flere forskellige kortlægningsmetoder til at få overblik over ens netværk. Sociale netværk som fx LinkedIn, Facebook eller lign. er gode kanaler til at systematisere og kortlægge sit netværk med.

En anden måde kan være at "mappe" sit netværk. Følg metoden nedenfor trin for trin og få en indsigt i, hvem du har i dit netværk, og hvad de evt. kan hjælpe dig med.

Step 1

Lav en mindmap over, hvem du kender professionelt og privat.

Eksempelvis: Forældre i skolen, dem fra din netværksgruppe, familie, venner, sport, revisoren m.fl.



Step 2

Tænk over, hvad de enkelte kontakter laver. Hvor arbejder de? Hvad interesserer de sig for? Hvem kender de? Hvor tæt en relation har I? Hvad kan du hjælpe dem med og hvad kan de hjælpe dig med?

Step 3

Hvem af disse personer er mest relevante at kontakte i forhold til dit mål? Hvem arbejder f.eks. i virksomheder, som kunne være gavende at få kontakt til? Hvem kan konkret hjælpe dig med relevant viden, kontakter, erfaringer m.m.

Step 4

Set i forhold til dit mål er der så personer eller særlige kompetencer, du mangler i dit netværk?

Hvis du er den systematiske type, kan du fortsætte og kortlægge dit netværk i et excelark, hvor du løbende opdaterer, hvad folk laver, hvad I har talt om og føjer nye kontakter til løbende.

Gør det helt lavpraktisk

I forhold til at netværke med dine vigtigste kunder, kan du bruge nedenstående værktøj til at kortlægge hvem de er, hvor tæt din relation er til dem, hvilken værdi de har for dig og din virksomhed.

Læg her en konkret plan for, hvilke netværkstiltag du vil sætte dig for at udvikle.

Networking og kortlægning			
Din netværkskontakts navn:			
Hvor stærk er min relation til personen på en skala fra 1-10?			
Hvilke ønsker/mål har han/hun for fremtiden?			
Hvordan kan jeg bedst hjælpe eller tilføre værdi for personen?			
Hvilke konkrete tiltag vil jeg gøre for at styrke relationen? <small>(mail, kaffemøde, opringning, oplevelser m.m.)</small>			
Hvornår (dato) vil jeg gøre det?			
Hvilken forskel vil det gøre for relationen mellem os?			
Hvordan kan jeg bedst bruge ham/hende til at nå mine mål?			