

Min netværksstrategi

M

T

O

T

F

L





















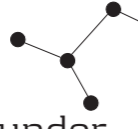



S
















Måned:

\_\_\_\_\_

Mine notater:

Mine sucsesser og refleksioner:

Min netværksstrategi	M	T	O	T	F	L	S
Måned: _____	Inviter en potentiel kunde på kaffe 		Kommenter på et opslag på LinkedIn 	Deltag i et relevant arrangement ude af huset 		Sig tak til en i dit netværk 	
Mine notater:  Mine succeser og refleksioner:	Connect personligt med 3 på LinkedIn 	Kortlæg netværket. Find 3 du vil særligt pleje relationen til 	Hold frokost med en du ikke plejer 		Bed en god kunde eller relation at anbefale dig på LinkedIn 		
	Send en artikel af relevans til en god relation 	Del din viden med en kollega 		Spis frokost med en god relation/ god ambassadør 			Inviter en potentiel relation/kunde til et arrangement 
		Sæt 2 i dit netværk, der kan bruge hinanden, sammen 	Send en personlig hilsen til en god relation 		Del et tip på LinkedIn 	Følg op på en gammel kontakt. Interesse kald 	
		Skriv en statusopdatering på LinkedIn, hvor du deler en interessant artikel 		Bed en god relation om hjælp til 2 nye kunder 	Inviter en god kunde på kaffe 		Følg op på vigtige kontakter med en hilsen 
	Kortlæg 3 drømmekunder. Læg en netværksstrategi 		Connect til nye mennesker du har mødt på det seneste 	Send en gave til en god kunderelation 		Inviter en, der har besøgt din profil, til at connecte 	

Min netværksstrategi	M	T	O	T	F	L	S
Måned: _____	Inviter en potentiel kunde på kaffe 			Send en personlig hilsen til en god relation 		Sig tak til en i dit netværk 	
Mine notater:  Mine sucsesser og refleksioner:			Connect personligt med 3 på LinkedIn 		Bed en god relation om hjælp til 2 nye kunder 		
		Send en artikel af relevans til en god relation 		Inviter en god kunde på kaffe 		Find 3 du særligt vil pleje relationen til 	Skriv en LinkedIn-anbefaling til en god relation 
			Kommenter på et opslag på LinkedIn 		Del et tip på LinkedIn 		
	Skriv en statusopdatering på LinkedIn, hvor du delere en interessant artikel 			Bed en god kunde eller relation at anbefale dig på LinkedIn 			Følg op på vigtige kontakter med en hilsen 
			Connect til nye mennekser du har mødt på det seneste 			Inviter en, der har besøgt din profil, til at connecte 